



Ninoofsesteenweg 533
1701 DILBEEK (BELGIUM)



*Jean-Claude Laurent
Managing Director
Opleidingsmakelaar
Trainer-Coach-Consultant*



Z-A VOF OPLEIDINGSMAKELAAR
☎ +32 (0)478 999 629
✉ jeanclaude_laurent@skynet.be
🌐 www.opleidingsmakelaar.be
BTW : BE-0879.972.419

KMOP registratienummer opleiding: DV.0225280
KMOP registratienummer advies: DV.A248036
Dienstverlener Vlaams OpleidingsVerlof
Kwaliteitsregistratie binnen WSE: KDB000002128

BEDRIJFSVOORSTELLING

Z-A opleidingsmakelaar beheert meer dan 130 **vernieuwende** opleidingen en analysetools van > 30 geselecteerde partners (trainers, coaches en consultants) en richt zich tot alle bedrijven maar het liefst tot KMO's en zelfstandigen.

Jean-Claude is trainer-consultant en **gidst** u als opleidingsmakelaar doorheen het uitgebreide aanbod aan opleidingen op de markt. Hij begeleidt u naar de meest geschikte opleidingen om **uw bedrijfsdoelstellingen te bereiken**. Wij helpen u als erkend dienstverlener voor **subsidiëring** van uw opleidingstrajecten.

Eén contactpunt, één **vertrouwenspersoon** voor uw **gemak en comfort**. **Z-A Opleidingsmakelaar, van Z naar A ... en van A tot Z**. Geef ons uw objectief / eindpunt Z, we vullen het opleidingstraject in van A tot Z.



WAAROM Z-A OPLEIDINGSMAKELAAR (USP's)

- Brede waaier aan hoog kwalitatieve opleidingen
- Meertalige trainers met ruime bedrijfservaring
- Praktijkgerichte aanpak op maat
- Volledige voor- en natrajecten
- Nationale & internationale ervaring
- Hulp voor subsidiëring (erkend KMOP, VOV, ...)
- Een vertrouwenspersoon, één uniek aanspreekpunt voor uw gemak en comfort



AANBOD: OPLEIDING (training-coaching), CONSULTING

CLUSTERS:

- | | |
|----------------------|----------------------------|
| 1. COMMUNICATIE | 5. PROFILERING |
| 2. LEIDINGGEVEN | 6. PERFORMANTIE (Time Mgt) |
| 3. CHANGE | 7. PERSONAL COACHING |
| 4. SALES & MARKETING | 8. DIGITALE TRAININGEN |

Opleidingen die we promoten : "Leidinggeven en communicatie" – "Opbouw van een (h)echt team" – "Digital Awareness & Competences" – "Lean & Agile vanuit mensenoogpunt" – "Speed-training" – "Sales & Marketing Improvement" – "Time Management" – "PoweReveal: talenten ontdekken"



ONZE KLANTEN ZIJN: bedrijven en KMO's:

1. Bedrijven met een innoverend management team
2. Bedrijven die willen investeren in hun human capital
3. Bedrijven die hun tijd en budget willen controleren
4. HR Managers, Sales & Marketing Managers, directies